

# COMMUNIQUE DE PRESSE



## **WESTCON GROUP/COMSTOR ADOPTE LA SOLUTION CISCO UNIFIED COMPUTING SYSTEM POUR SON NOUVEAU DATA CENTER VIRTUALISE DE CLASSE MONDIALE**

\$1,1 Million d'économies opérationnelles grâce aux solutions Cisco Data Center pour Westcon Group, Inc., le Distributeur à valeur ajoutée des solutions Cisco et également précurseur sur les technologies Data Center.

### **TARRYTOWN NY, 14 Juillet 2010**

Depuis 2 ans, Westcon Group, Inc., le leader de la distribution à valeur ajoutée dans les domaines de la convergence, de la sécurité et de la mobilité, prépare un projet stratégique de migration de ses différents Data Centers répartis dans le monde.

L'objectif de ce projet de migration consiste à centraliser tous les centres de données du groupe avec la solution Cisco UCS (Unified Computing System) ainsi que son espace de stockage (SAN) avec les solutions EMC, améliorant en même temps son efficacité réseau et réduisant ainsi ses coûts opérationnels de plus de \$1,1 Million.

L'ancienne architecture Data Center de Westcon Group reliait 175 serveurs physiques à travers des sites multiples. Depuis quelques mois, ce nombre a été réduit à 24 serveurs Cisco UCS qui fonctionnent désormais dans un environnement centralisé. La consolidation a permis d'éliminer la complexité de piloter plusieurs serveurs physiques hétérogènes tout en apportant une redondance et des services de réplication en temps réel.

La consolidation a surtout rendu possible l'utilisation des applications sur une architecture virtualisée sur l'ensemble de son organisation.

**Un management  
assoupli des  
serveurs et une  
utilisation des  
applications  
centralisée**

**L'intégration totale  
d'une infrastructure  
IT en  
environnement  
virtualisé**

L'année dernière Comstor, filiale de Westcon, était le premier distributeur à annoncer un accord de distribution pour la gamme Cisco UCS (Unified Computing System).

Westcon Group est précurseur en matière de déploiement d'une solution UCS à niveau mondial en utilisant les technologies Cisco dans son propre centre de données.

Le nouveau système est opérationnel depuis Novembre 2009 et, une fois totalement déployé, Westcon bénéficiera d'une infrastructure IT totalement intégrée dans un environnement virtualisé.

# COMMUNIQUE DE PRESSE

Westcon a choisi l'offre de services Cisco pour bénéficier d'une assistance sur la migration ainsi que sur le déploiement afin de pouvoir bénéficier de l'expérience et des « best practices » autour des serveurs Cisco UCS.

## **Un rapide retour sur investissement**

« Ces moyens ont permis l'atteinte de nos objectifs commerciaux et obtenir un plus rapide retour sur investissement » avance et précise, Dean Douglas, CEO de Westcon Group : « en centralisant les capacités de notre Data Center, nous possédons aujourd'hui une architecture agile et capable de supporter notre forte croissance pour les années à venir. En plus de distribuer les serveurs Cisco UCS à nos partenaires, nous sommes également précurseurs sur ces technologies qui ont été déployées pour notre système d'informations interne.

Cela donne une réelle crédibilité à nos revendeurs en leur fournissant des solutions hébergées et virtualisées. »

William Hurley, CIO de Westcon Group ajoute : « lorsque j'ai intégré Westcon il y a 2 ans, nous avons entrepris une étude sur les risques et les impacts pour l'entreprise d'un tel changement. Les résultats ont conclu qu'il était primordial d'effectuer des améliorations importantes en termes de structure de coûts et de performances réseaux en migrant vers un environnement virtualisé unique. Nous avons l'expérience des applications virtualisées et lorsque Cisco a annoncé la sortie de sa gamme de serveurs UCS, nous l'avons testée de suite pour constater de très bons résultats et performances.»

## **Des performances optimisées et des tarifs attractifs pour une migration devenue incontournable**

« Les solutions Cisco Unified Computing System fournissent de très bonnes performances et des tarifs agressifs, ce qui est essentiel pour la migration de notre ancienne architecture », William Hurley ajoute « nous sommes désormais en mesure de couvrir l'activité complète de l'entreprise avec moins d'espace de stockage, tout en réduisant de plus d'un tiers les coûts et avec une redondance complète. De plus, les solutions Cisco UCS proposent de fortes capacités de configuration de virtualisation grâce à une vitesse d'exécution élevée. Nous sommes passés de « Si nous faisons » à « Quand allons-nous réellement le faire ? »

« En tant que Distributeur à valeur ajoutée, Westcon/Comstor a activement participé à la construction de notre base globale de clients pour les solutions Cisco Unified Computing System », déclare Dave O' Callaghan, Vice Président Worldwide Distribution Cisco.

« Westcon démontre aujourd'hui son engagement total sur les technologies Cisco en déployant les solutions Unified Computing System comme fondation de son architecture pour sa propre infrastructure Data Center. »

# COMMUNIQUE DE PRESSE

Depuis la consolidation de son nouveau Data Center, Wescton démontre beaucoup de réactivité pour traiter deux fois plus rapidement les transactions de ses clients et pour générer des rapports plus efficaces à partir de son ERP global au niveau mondial.

En outre, la société a réduit sa consommation globale d'énergie en réduisant le nombre de serveurs physiques et en virtualisant ses principales applications.

La solution Cisco Unified Computing System est relativement autonome : elle demande très peu d'énergie et a une capacité de refroidissement interne très efficace.

## **A propos de Comstor :**

Distributeur à valeur ajoutée et leader sur son marché, Comstor est spécialiste des solutions Cisco en Amérique du Nord, Amérique du Sud, Europe, Asie Pacifique et au Moyen Orient.

Grâce à une parfaite connaissance technique de l'offre Cisco, Comstor met à la disposition de ses clients une réelle expertise et une véritable expérience à chaque étape du processus de vente.

Quelle que soit la complexité de la solution, nos partenaires peuvent ainsi profiter :

- De conseils technologiques
- De formations commerciales et techniques
- D'assistance avant-vente
- D'aide à la souscription des contrats de services.

**Notre offre complète de solutions et de services, axés sur la pertinence et la qualité de nos programmes, est reconnue de tous, Comstor a d'ailleurs été élu plusieurs fois Distributeur de l'année par Cisco France !**

## **Pour plus d'informations :**

Laurence Brunet,  
Responsable Marketing Comstor

+ 33 (0)1 41 18 51 09  
laurence.brunet@comstor.fr

www.comstor.fr  
+ 33(0)1 41 18 51 00

Frédéric Ktorza,  
Directeur Général Agence ChoYou

+ 33 (01) 53 05 93 75  
fktorza@choyou.fr